

夢志塾 11 月 例 会

<http://www.yume-ko-ps.com/>

日時： 23年11月19日（土）1時30分—5時

場所： 愛知県産業労働センター（ウインクあいち）（旧 中小企業センター）

1006号室 名古屋市中村区名駅4丁目4番38号（いつもの場所です）

1. 例会内容：

テーマ1) 事例発表

このままではいけない、新たな挑戦！ 卸売りからの脱却

岩倉化成有限会社 久保田 守 様

テーマ2) Facebookをもっと活用しよう

使ってみて沸いてくる疑問を解決し、ビジネスの強力な武器へ変えよう

テーマ3) 参加各社の「目標設定、モニタリング、コントロール」等

各社の進行状況のグループでの相互（発表、相談、アドバイス）

テーマ4) 藤本先生の成功哲学トレーニング

テーマ5) 「ポイント制度」と「資格制度」について

テーマ6) 提出物（成長記録表、次月目標達成表）（持参御願ひします）

2. 塾会費： 法人 金5000円也 2人目以降及び個人の方 金2500円也

3. 夢会： 大いに夢、目標を相互に語り合おうではありませんか

4. 次回予定：23年12月17日（土）1時30分—5時

愛知県産業労働センター（ウインクあいち）（旧中小企業センター）

1209号室 名古屋市中村区名駅4丁目4番38号

主なテーマ説明

テーマ1：今回、お話いただくのは、ウレタンの加工を得意としている岩倉化成様です。主に家具用イスの用途向けが主流です。有名家具メーカーの仕事を受注しているので、とても安心なのですが、将来を見据えた場合、高級家具離れや少子高齢化により、売上が落ち込む要因が現実のものとなる前に、何か手を打っておかないと…。そこで、ウレタン加工の技術を生かし、「卸売り」から「直接消費者へ販売できる小売り」のための商品開発から始め、今後の事業の柱となるべく転換を図ろうとしてみえます。業界の事情や商品開発における問題点も含めて発表していただきます。

テーマ2：だんだんと Facebook にも慣れてきたのではないのでしょうか？ でも、こんな時はどうするの？ とか、ちょっとしたことでも知っていれば便利な機能あるのに…等、使っていくうちに湧き出る「わからないこと」を解決して、もっとビジネスシーンに取り入れていく方法を説明いたします。

テーマ3：各社の目標、夢の実現にあたり、1) 目標設定、2) モニタリング、3) コントロール等が順調に進行しているか、何か課題が発生しているのか等々を発表し合ったり、相談し合ったりして、計画通りに目標等を実現して行こうでは有りませんか。各社共、自社の資料の持参をお願いします。

テーマ4：毎回大好評の「藤本先生の成功哲学のトレーニング」の第七回です。

目標の達成や成功の実現をワークを通して実践する素晴らしいセミナーです。

テーマ5：ポイント制度と資格制度を作って、皆様の成長と努力を記録して行こうと思います。こちらも、楽しんだりしながら、クセ化を支援して行きたいと思っています。

5. 下記に出欠席のご返事を御願ひします。

（下記の該当に○を御願ひします）

会社名	お名前	例 会		夢 会	例 会
		出 席	見学参加	参 加	欠 席

ご返事送付先 FAX：0586-24-2150

ご返事送付先 E-mail：そのまま返信（夢志塾の E - groups へ又は wakita@blue.ocn.ne.jp