

# 夢志塾 11月例会

<http://www.yume-ko-ps.com/>

日時： 24年11月17日(土) 午後1時30分～5時

場所： 愛知県産業労働センター（ウインクあいち）（旧 中小企業センター）

1305号室 名古屋市中村区名駅4丁目4番38号（いつもの場所です）

## 1. 例会内容：

### 集客できたぞ！ やればできる！（未完成も含め、一例を紹介します）

金森商会	<a href="http://www.k-parts.jp">www.k-parts.jp</a>	岩倉化成	<a href="http://www.uretan-makura.jp">www.uretan-makura.jp</a>
うるおいファーム	<a href="http://uruoifarm.jimdo.com">uruoifarm.jimdo.com</a>	英倫塾	<a href="http://eirinjuku.jimdo.com">eirinjuku.jimdo.com</a>
野々垣衣料	<a href="http://nonogaki-iryuu.jimdo.com">nonogaki-iryuu.jimdo.com</a>	プランタン	<a href="http://purantan-mahou.jimdo.com">purantan-mahou.jimdo.com</a>
成功哲学道場	<a href="http://www.success-dojyo.jp">www.success-dojyo.jp</a>	保険の落とし穴	<a href="http://cb-consul-hoken.jimdo.com">cb-consul-hoken.jimdo.com</a>
名家100年戦略	<a href="http://www.meike-yuukou.jp">www.meike-yuukou.jp</a>	フットサル ATSUMI	<a href="http://yuukouueda.jimdo.com">yuukouueda.jimdo.com</a>

### テーマ1) さらに集客・もっと集客！

誰に何を伝えたいかが明確になっていないと、せっかくのみんなのホームページも効果ができません。完成に近づいたホームページを今一度、一番大切な「誰に」「何を」「どのように」について、再度検討していきます。「誰に」（ホームページで伝えたい相手）、「何を」（自社の強み）、「どのように」（競合と差別化できる方法で）がきちんとできているか？ ホームページの内容・コンテンツは、お客様の心に刺さる内容になっているか？ などなどをチェックしていきます。まだできてない部分は今回で完成させましょう！

### テーマ2) 「集客できるホームページのポイント」を自分に取り込もう！

「できている・見えている」と思っている、他人からは「見えていない」ことがあります。自分では気が付かないから、いつまでたっても直すことはできません。何が足りないのか？ どこまでできているのか？ どうすればいいのか？ 集客のポイントをチェックシートにより現状分析をし改善していきます。

### テーマ3) 藤本先生の成功哲学トレーニング

毎回大好評の「藤本先生の成功哲学のトレーニング」の第9回です。目標の達成や成功の実現をワークを通して実践する素晴らしいセミナーです。

2. 塾会費： 法人 金5000円也 2人目以降及び個人の方 金2500円也

3. 夢会： 大いに夢、目標を相互に語り合おうではありませんか

4. 次回予定： 24年 12月15日(土) 午後1時30分～5時

愛知県産業労働センター（ウインクあいち）（旧中小企業センター）

1005号室 名古屋市中村区名駅4丁目4番38号

5. 下記に出欠席のご返事を御願います。

(下記の該当に○を御願います)

会社名	お名前	例会		夢会	例会
		出席	見学参加	参加	欠席

ご返事送付先 FAX：0586-24-2150

ご返事送付先 E-mail：そのまま返信（夢志塾のE-groupsへ又は [wakita@blue.ocn.ne.jp](mailto:wakita@blue.ocn.ne.jp)